



Als Partner an Ihrer Seite...



schaffen wir auch in unübersichtlichen Situationen Orientierung.

Den Weg zu Ihrem CRM-Gipfel starten wir mit einer sorgfältigen Analyse des Status quo und der Definition der Ziele. Damit schaffen wir nicht nur die Voraussetzungen für eine erfolgreiche und effiziente Umsetzung, sondern können auch in unübersichtlichen Situationen wieder für Orientierung sorgen.



sorgen wir dafür, dass Alle mitkommen und keiner zurück bleibt.

Ein langfristiger Projekterfolg kann nur dann erreicht werden, wenn alle an einem Strang ziehen. Nur wenn alle Mitarbeitende im Interesse des Kunden handeln, kann am Ende eine kundenzentrierte Unternehmensführung entstehen. Dazu braucht es ein gezieltes Change Management, gefördert durch eine passende Projektmanagementmethode, um alle Menschen im Unternehmen abteilungsübergreifend bei der Umsetzung der CRM-Strategie zu involvieren. Wir stellen sicher, dass Alle mitkommen.





haben wir immer das benötigte Equipment dabei um die Route zu meistern.

Die CRM-Systeme in Unternehmen müssen heute vielfältigen individuellen Anforderungen gerecht werden und sich gleichzeitig passgenau in die Systemlandschaften einfügen. Daher ist es wichtig, vor Einführung eines neuen, modernen CRM-Systems die bestehende Systemlandschaft zu analysieren, um beispielsweise Systemablösungen, Schnittstellen und notwendige Integrationen, aber auch die Anforderungen an das Rollout-Management und den Betrieb zu kennen. Nur so gelingt es, das wirklich passende zu involvieren.



handeln wir immer vorausschauend mit dem Ziel im Blick.

Durch eine klare Definition des Status Quo und der gemeinsamen Ziele am Anfang der CRM-Gipfeltour, handeln wir immer vorausschauend. So können wir auch unterwegs immer Orientierung schaffen, Unwegsamkeiten früh erkennen und die bestmögliche Route wählen. Auch wenn die Route sich unterwegs ändert – das Ziel ist immer der individuelle CRM-Gipfel!



führen wir sicher durch Schlüsselstellen.

Als CRM-Partner an Ihrer Seite können wir uns bei Schlüsselstellen auf Erfahrung aus über 28 Jahren und über 700 erfolgreichen Projekten verlassen. So führen wir Sie sicher durch jegliche Schlüsselstellen und Unwegsamkeiten – immer mit dem CRM-Gipfel im Blick!



erreichen wir den Gipfel mit einem glücklichen und hochmotivierten Team.

Durch eine gute Vorbereitung, dem richtigen Equipment, der langjährigen Erfahrung und immer mit dem Ziel im Blick, erreichen wir den CRM-Gipfel mit einem glücklichen und hochmotivierten Team. Bereits über 235 Kunden haben ihren individuellen CRM-Gipfel mit curexus erreicht. Wir freuen uns schon auf die nächste Tour!

Sie möchten sich persönlich beraten lassen?

Unsere CRM-Spezialisten stehen Ihnen jederzeit gern zur Verfügung.

info@curexus.com

Tel. 0911 999870