



<sup>\*</sup> Menschen jeglicher Genderidentität sind bei uns herzlich willkommen.

### Du bist auf der Suche nach neuen Herausforderungen und willst etwas bewegen?

Dann solltest Du mit uns auf CRM-Gipfeltour gehen. Auf dem Weg zum gemeinsam definierten Ziel tauchen immer wieder Schlüsselstellen auf, die mit Mut und Eigeninitiative gemeistert werden wollen. Dafür brauchen wir Deine Talente in einem starken Team. Stellst Du dich den Herausforderungen?

# Die Herausforderungen

- Beratung bei und Konzeption von CRM-Lösungen auf Basis Salesforce in abwechslungsreichen Kundenprojekten
- Prozessberatung auf Grundlage von CRM Best Practices
- Lösungspräsentation beim Kunden
- Mitwirken bei Scoping- und Optimierungsworkshops
- Test, Rollout, Dokumentation und User-Training der CRM-Lösungen
- Projektleitung und Übernahme von Ergebnis- und Projektverantwortung
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- · Mitarbeit an der Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen und Leistungsangebot

#### **Deine Qualifikation**

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftsinformatik, in den Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mind. 5 Jahre Erfahrung in der Salesforce.com-Beratung und -Konzeption
- Fundierte Berufs- und Beratungserfahrung im Bereich CRM (Marketing, Sales und Service)
- Umfangreiche Projektmanagementkenntnisse und Projektleitungserfahrung
- Salesforce- (z.B. Sales, Marketing, Service Cloud) und Projektmanagementzertifizierungen (z.B. PMI) sind vorhanden
- · Analytische, ganzheitliche und lösungsorientierte Denkweise
- Gutes Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Gute und sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Du legst ferner großen Wert auf permanentes Lernen, hast Spaß an der Wissensvermittlung und eine ausgeprägte Team- und Kundenorientierung? Dann freuen wir uns, Dich in unserem Team begrüßen zu dürfen.



#### **Deine Chance**

Nutze Deine Einstiegschance in einem wachstumsstarken und dynamischen Umfeld, geprägt von Partnerschaftlichkeit, Agilität und Effizienz. Dich erwartet ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit umfangreichen Entwicklungsmöglichkeiten.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst und gemeinsam mit uns auf CRM-Gipfeltour gehen möchtest, mache uns neugierig! Neben Lebenslauf und Referenzen sind die Gründe, warum Du zu uns willst, von besonderem Interesse. Wenn Du zu einem Unternehmen gehören möchtest, in dem Mut und Eigeninitiative nicht nur erlaubt, sondern erwünscht ist, komm in unser Team!

Startklar? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung im PDF-Format an bewerbung@curexus.com

## curexus - Dein Basecamp

Im curexus Basecamp starten wir als verlässlicher Partner an der Seite unserer Kunden jede Gipfeltour. Gemeinsam haben wir ein Ziel: Unternehmen durch intelligentes Customer Relationship Management erfolgreicher zu machen. Unsere über 25-jährige Erfahrung, mehr als 700 erfolgreiche Projekte und über 235 zufriedene Kunden bestätigen unseren Erfolg und sind extra Motivation für jede weitere Gipfeltour.

Unser Hauptsitz ist in der Metropolregion Nürnberg. Grundsätzlich kann jedoch jeder sein Zelt aufschlagen, wo er möchte. Gerne besprechen wir mit Dir die Möglichkeiten unserer Zusammenarbeit.

