

curexus GmbH

curexus ist seit 1995 der Spezialist für kundenzentrierte Unternehmensführung. Als eines der führenden Beratungshäuser für Kundenbeziehungsmanagement (CRM) sind wir Ihr Partner für die digitale Transformation der geschäftskritischen Kundenprozesse in Vertrieb, Marketing und Service. Von der Strategie bis zur IT begleiten wir unsere Kunden professionell und aus einer Hand.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Senior Consultant Salesforce.com (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Senior Consultant Salesforce.com (m/w/d) arbeiten Sie im Rahmen vielfältiger und abwechslungsreicher Kundenprojekte in der Beratung und Konzeption von Salesforce.com CRM-Projekten. Dabei übernehmen Sie die Prozessberatung auf Grundlage von CRM Best Practises, präsentieren Lösungen auf Basis Salesforce.com bei unseren Kunden und führen Scoping- und Optimierungsworkshops durch. Ergänzt werden Ihre Aufgaben durch den Test, den Rollout, die Dokumentation und das User-Training der implementierten CRM-Lösungen. Ferner kümmern Sie sich um den Aufbau und die Pflege von Kundenbeziehungen und wirken bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse und Leistungsangebote mit. Ihnen bietet sich darüber hinaus die Möglichkeit, als Projektleiter Ergebnis- und Projektverantwortung zu übernehmen.

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftsinformatik, in den Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mind. 5 Jahre Erfahrung in der Salesforce.com-Beratung und -Konzeption
- Fundierte Berufs- und Beratungserfahrung im Bereich CRM (Marketing, Sales und Service)
- Umfangreiche Projektmanagementkenntnisse und Projektleitungserfahrung
- Salesforce- (z.B. Sales, Marketing, Service Cloud) und Projektmanagementzertifizierungen (z. B. PMI)
- Analytische, ganzheitliche und lösungsorientierte Denkweise
- Gutes Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Gute und sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Im Rahmen der Softskills legen wir großen Wert auf permanente Lernbereitschaft, Spaß an der Wissensvermittlung, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Qualitätsbewusstsein, Lösungskompetenz, eine ausgeprägte Team- und Kundenorientierung und ein hohes Maß an Leistungsbereitschaft.

Ihre Chance:

Nutzen Sie Ihre Einstiegschance in ein Umfeld geprägt von Teamgeist, Kreativität und sozialer Kompetenz. Sie erwartet ein zukunftsorientiertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit umfangreichen Entwicklungsmöglichkeiten. Unsere hochqualifizierten und hochmotivierten Mitarbeiter sind die Basis für die erfolgreiche Unternehmensentwicklung am Puls der Zeit. Sie stehen unseren Kunden stets mit außergewöhnlichem Engagement und Wissen zur Seite und garantieren die erfolgreiche Umsetzung der CRM- und DM- Projekte. Wir legen sehr großen Wert auf die ständige Aus- und Weiterbildung unseres Teams. Nur so kann dauerhaft die sehr hohe Qualität der Arbeitsergebnisse sichergestellt werden.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und gemeinsam mit uns die Zukunft eines expandierenden Unternehmens gestalten möchten, machen Sie uns neugierig! Neben Lebenslauf und Referenzen sind die Gründe, warum Sie zu uns wollen, von besonderem Interesse!

Wenn Sie zu einem Unternehmen gehören möchten, in dem das freie Denken nicht nur erlaubt, sondern erwünscht ist, kommen Sie zu curexus.

Sollten Sie sich per E-Mail bewerben, schicken Sie uns Ihre Unterlagen bitte ausschließlich im PDF-Format.

curexus GmbH
Nordostpark 3, 90411 Nürnberg
Tel.: 0911 99987-0
Fax: 0911 99987-100
bewerbung@curexus.com
www.curexus.com