

curexus GmbH

Als eines der führenden CRM-Beratungshäuser ist curexus GmbH spezialisiert auf die Optimierung einer kundenfokussierten Unternehmensführung sowie ein darauf basierendes Daten- und Kennzahlenmanagement. curexus begleitet ihre Kunden seit mehr als 20 Jahren als kompetenter Partner von der Strategie bis zur IT.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Nürnberg eine/n

Junior Consultant Salesforce.com (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Junior Consultant Salesforce.com (m/w/d) wirken Sie im Rahmen vielfältiger Kundenprojekte an der Konzeption, Entwicklung und Implementierung von Salesforce.com CRM-Projekten mit. In Ihrer täglichen Arbeit analysieren Sie die Prozesse und Systeme unserer Kunden, spezifizieren deren Anforderungen und setzen Sie sich darauf aufbauend mit fachlichen und/oder technischen Lösungskonzepten auseinander. Ergänzt werden Ihre Aufgaben durch Konfigurations- oder Programmieraufgaben sowie die Vorbereitung, Organisation und Durchführung von Kundeninterviews und Workshops. Abgerundet wird Ihr umfangreiches Aufgabengebiet durch den Test, den Rollout, die Dokumentation und das User-Training der implementierten Salesforce-Lösungen sowie durch Mitarbeit im Betrieb und Support. Ein Team von erfahrenen Entwicklern und Consultants unterstützt Sie bei Ihren Aufgaben mit dem Ziel der schrittweisen Übernahme der Verantwortung für einzelne Arbeitspakete und Teilprojekte.

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Informatik, Wirtschaftsinformatik, in den Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Praktische Erfahrungen in den Themengebieten CRM, Marketing/Vertrieb oder Customer Service sind wünschenswert
- Idealerweise Kenntnisse in und Erfahrung mit CRM Systemen
- Kenntnisse moderner technischer Konzepte wie Web Services / SOA sind von Vorteil
- analytische, ganzheitliche und lösungsorientierte Denkweise
- gutes Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- gute und sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mobilität und Reisebereitschaft

Im Rahmen der Softskills legen wir großen Wert auf permanente Lernbereitschaft, Spaß an der Wissensvermittlung, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Qualitätsbewusstsein, Lösungskompetenz, eine ausgeprägte Team- und Kundenorientierung und ein hohes Maß an Leistungsbereitschaft.

Ihre Chance:

Nutzen Sie Ihre Einstiegschance in ein Umfeld geprägt von Teamgeist, Kreativität und sozialer Kompetenz. Unser ergebnisorientiertes Incentivemodell läßt Sie am Unternehmenserfolg zusätzlich zu Ihrem Fixgehalt partizipieren. Sie erwartet ein zukunftsorientiertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit umfangreichen Entwicklungsmöglichkeiten. Unsere hochqualifizierten und hochmotivierten Mitarbeiter sind die Basis für die erfolgreiche Unternehmensentwicklung am Puls der Zeit. Sie stehen unseren Kunden stets mit außergewöhnlichem Engagement und Wissen zur Seite und garantieren die erfolgreiche Umsetzung der CRM- und DM- Projekte. Wir legen sehr großen Wert auf die ständige Aus- und Weiterbildung unseres Teams. Nur so kann dauerhaft die sehr hohe Qualität der Arbeitsergebnisse sichergestellt werden.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und gemeinsam mit uns die Zukunft eines expandierenden Unternehmens gestalten möchten, machen Sie uns neugierig! Neben Lebenslauf und Referenzen sind die Gründe, warum Sie zu uns wollen, von besonderem Interesse!

Wenn Sie zu einem Unternehmen gehören möchten, in dem das freie Denken nicht nur erlaubt, sondern erwünscht ist, kommen Sie zu curexus. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Sollten Sie sich per E-Mail bewerben, schicken Sie uns Ihre Unterlagen bitte ausschließlich im PDF-Format.

curexus GmbH
Nordostpark 3, 90411 Nürnberg
Tel.: 0911 99987-0
Fax: 0911 99987-100
bewerbung@curexus.com
www.curexus.com