

curexus GmbH

Als eines der führenden CRM-Beratungshäuser ist curexus GmbH spezialisiert auf die Optimierung einer kundenfokussierten Unternehmensführung sowie ein darauf basierendes Daten- und Kennzahlenmanagement. curexus begleitet ihre Kunden seit mehr als 20 Jahren als kompetenter Partner von der Strategie bis zur IT.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Standorte Nürnberg, München oder Karlsruhe eine/n

CRM Consultant (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als CRM Consultant (m/w/d) arbeiten Sie im Rahmen vielfältiger Kundenprojekte an der Konzeption, Entwicklung und Implementierung von CRM-Systemlösungen. Dabei erstellen Sie technische Konzepte, führen Anpassungen in CRM-Systemen durch und richten zusätzliche Funktionserweiterungen mittels Web-Entwicklungsumgebungen ein. Ferner wirken Sie an der Entwicklung von Schnittstellen mit und konzipieren Auswertungen (Reporting / Datenvisualisierung). Ergänzt werden Ihre Aufgaben durch die Dokumentation, den Test sowie das User-Training der implementierten CRM-Lösung. Abgerundet wird Ihr vielseitiges Tätigkeitsfeld durch die Mitarbeit im Betrieb / Operations. Eigenverantwortlicher Kompetenzaufbau, steigende Projekterfahrung und umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten bieten Ihnen dabei die Möglichkeit, weitere Projektaufgaben oder Projektverantwortung zu übernehmen.

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Informatik / Wirtschaftsinformatik, in den Wirtschaftswissenschaften oder eine Berufsausbildung im IT-Umfeld bzw. umfangreiche IT-Kenntnisse als Quereinsteiger
- Kenntnisse und Erfahrungen mit CRM-Lösungen von Aurea, Oracle, Salesforce oder vergleichbaren Anwendungen
- gutes IT-Gesamtverständnis
- gute Kenntnisse in einer höheren Programmiersprache wie z.B. Java, C++ oder C#
- Kenntnisse in CSS, HTML und JavaScript sind wünschenswert
- Kenntnisse von Applikation-Servern (vorzugsweise Tomcat)
- Erfahrung mit Webservices (SOA)
- Kenntnisse von relationalen Datenbanken sind von Vorteil
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Im Rahmen der Softskills legen wir großen Wert auf permanente Lernbereitschaft, Spaß an der Wissensvermittlung, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Qualitätsbewusstsein, Lösungskompetenz, eine ausgeprägte Team- und Kundenorientierung und ein hohes Maß an Leistungsbereitschaft.

Ihre Chance:

Nutzen Sie Ihre Einstiegschance in ein Umfeld geprägt von Teamgeist, Kreativität und sozialer Kompetenz. Unser ergebnisorientiertes Incentivemodell läßt Sie am Unternehmenserfolg zusätzlich zu Ihrem Fixgehalt partizipieren. Sie erwartet ein zukunftsorientiertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit umfangreichen Entwicklungsmöglichkeiten.

Unsere hochqualifizierten und hochmotivierten Mitarbeiter sind die Basis für die erfolgreiche Unternehmensentwicklung am Puls der Zeit. Sie stehen unseren Kunden stets mit außergewöhnlichem Engagement und Wissen zur Seite und garantieren die erfolgreiche Umsetzung der CRM- und DM- Projekte. Wir legen sehr großen Wert auf die ständige Aus- und Weiterbildung unseres Teams. Nur so kann dauerhaft die sehr hohe Qualität der Arbeitsergebnisse sichergestellt werden.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und gemeinsam mit uns die Zukunft eines expandierenden Unternehmens gestalten möchten, machen Sie uns neugierig! Neben Lebenslauf und Referenzen sind die Gründe, warum Sie zu uns wollen, von besonderem Interesse!

Wenn Sie zu einem Unternehmen gehören möchten, in dem das freie Denken nicht nur erlaubt, sondern erwünscht ist, kommen Sie zu curexus. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!