

curexus GmbH

Als eines der führenden CRM-Beratungshäuser ist curexus GmbH spezialisiert auf die Optimierung einer kundenfokussierten Unternehmensführung sowie ein darauf basierendes Daten- und Kennzahlenmanagement. curexus begleitet ihre Kunden seit mehr als 20 Jahren als kompetenter Partner von der Strategie bis zur IT.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Nürnberg oder München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

CRM Business Consultant (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als CRM Business Consultant (m/w/d) sind Sie Mitglied eines Projektteams und arbeiten in vielseitigen und anspruchsvollen Beratungsprojekten rund um Themen wie kundenorientierte Geschäftsprozesse, Datenmanagement, CRM-Systemimplementierung und Managed Services. Ihr abwechslungsreiches Tätigkeitsgebiet umfasst dabei u.a. die Erstellung von Vorstudien, Durchführung von Ist- und Prozessanalysen, Vorbereitung und Moderation von Kundenworkshops sowie die Erstellung fachlicher Lösungskonzepte. Sie arbeiten eng mit den Kunden zusammen, suchen kritisch nach der besten Lösung und stellen sicher, dass die individuellen Wünsche und Vorstellungen unserer Kunden zielführend realisiert werden können. Dabei begleiten und betreuen Sie unsere Kunden von Beginn an über allen Phasen eines Projektes, mit dem Ziel, eine für den Kunden erfolgreiche und maßgeschneiderte Lösung zu gewährleisten. Abgerundet wird Ihr Tätigkeitspektrum durch die Betreuung bestehender Kunden und Ihre Mitarbeit bei der Akquisition von neuen Projekten. Eigenverantwortlicher Kompetenzaufbau, steigende Projekterfahrung und Weiterbildungsmöglichkeiten bieten Ihnen dabei die Chance, weitere Aufgaben oder Projektverantwortung zu übernehmen.

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftsinformatik, in den Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Berufs- und Projekterfahrung aus Beratungsprojekten, idealerweise im CRM-Kontext
- gute Fachkenntnisse im Bereich prozessorientierter Projekte sowie in den Bereichen Marketing, Sales und Service
- Projektmanagementkenntnisse und Projektleitungsaffinität
- analytische, ganzheitliche und lösungsorientierte Denkweise
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- gute und sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mobilität und Reisebereitschaft

Wünschenswert wären außerdem Erfahrungen in der Umsetzung von CRM-Projekten, idealerweise auf Basis einer der folgenden Technologien: Aurea CRM, Microsoft CRM, Oracle Siebel/Sales Cloud oder Salesforce

Ihre Chance:

Nutzen Sie Ihre Einstiegschance in ein Umfeld geprägt von Teamgeist, Kreativität und sozialer Kompetenz. Unser ergebnisorientiertes Incentivemodell läßt Sie am Unternehmenserfolg zusätzlich zu Ihrem Fixgehalt partizipieren. Sie erwartet ein zukunftsorientiertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit umfangreichen Entwicklungsmöglichkeiten. Unsere hochqualifizierten und hochmotivierten Mitarbeiter sind die Basis für die erfolgreiche Unternehmensentwicklung am Puls der Zeit. Wir legen sehr großen Wert auf die ständige Aus- und Weiterbildung unseres Teams. Nur so kann dauerhaft die sehr hohe Qualität der Arbeitsergebnisse sichergestellt werden.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und gemeinsam mit uns die Zukunft eines expandierenden Unternehmens gestalten möchten, machen Sie uns neugierig! Neben Lebenslauf und Referenzen sind die Gründe, warum Sie zu uns wollen, von besonderem Interesse!

Wenn Sie zu einem Unternehmen gehören möchten, in dem das freie Denken nicht nur erlaubt, sondern erwünscht ist, kommen Sie zu curexus. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Sollten Sie sich per E-Mail bewerben, schicken Sie uns Ihre Unterlagen bitte ausschließlich im PDF-Format.

curexus GmbH
Nordostpark 3, 90411 Nürnberg
Tel.: 0911 99987-0
Fax: 0911 99987-100
bewerbung@curexus.com
www.curexus.com