

Presseinformation

evosoft business relations GmbH ist erster Oracle Accelerate CRM-Lösungsanbieter für die Industrie im deutschsprachigen Raum

Nürnberg, April 2008; mit **evolIndustrie** Oracle Siebel CRM-Lösung für die Industrie V1.0 hat evosoft business relations GmbH eine vorkonfigurierte CRM-Lösung entwickelt, mit der mittelständische Unternehmen schnell, einfach und zu festen Preisen markante Wettbewerbsvorteile durch die Schaffung transparenter CRM-Prozesse sichern können.

Oracle Accelerate – Unbegrenzte Möglichkeiten für begrenzte Budgets

Mit Oracle Accelerate haben mittelständische Unternehmen die Möglichkeit, vorkonfigurierte branchenorientierte Standardlösungen auf einfache Art zu bekommen. Wesentlich dafür ist die Verfügbarkeit von Applikationspaketen, die eine Vielzahl von industriespezifischen Funktionen bereits enthalten und dazu sehr schnell implementiert werden können. Nur Oracle Partner mit dem Status Certified oder Certified Advantage sind qualifiziert, Oracle Accelerate Lösungen zu implementieren. Alle Oracle Accelerate Lösungen sind von Oracle überprüft.

evolIndustrie Oracle Siebel CRM-Lösung für die Industrie V1.0

Die Oracle Accelerate CRM-Lösung für die Industrie von evosoft business relations ist eine maßgeschneiderte CRM-Standardlösung und bildet branchenrelevante CRM-Geschäftsprozesse in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Service ab. Die schlanke und prozessoptimierte Darstellung der CRM-Abläufe fördert eine hohe Anwenderakzeptanz und senkt Schulungskosten. **evolIndustrie** Oracle Siebel CRM-Lösung für die Industrie V1.0 ist einfach und schnell innerhalb von nur einem Monat zu implementieren und bietet aufgrund fixer Konditionen hohe Kalkulationssicherheit. Der bewährte Technologiestandard von Oracle und der „Best-Practise-Ansatz“ von evosoft business relations bilden die Basis für hohe Investitionssicherheit.

Weitere Informationen zu **evolIndustrie** Oracle Siebel CRM-Lösung für die Industrie V1.0 finden Sie im Internet unter http://www.evosoft-business-relations.com/common/oracle_accelerate.html

Kurzportrait evosoft business relations GmbH

evosoft business relations gehört zu den führenden Beratungshäusern für Kundenbeziehungsmanagement (CRM) im deutschsprachigen Raum. Seit mehr als 12 Jahren hat sich das Unternehmen auf die Beratung und Umsetzung ganzheitlicher CRM-Strategien spezialisiert mit Schwerpunkt auf die Branchen Industrie, Finanzdienstleistungen, High-Tech und Pharma. Die Kernkompetenzen reichen von der CRM-Strategieberatung über die Systemeinführung bis hin zum fundierten Datenbank-KnowHow. Größter Wert wird dabei auf eine stufenweise Umsetzung der CRM-Strategie gelegt. Von der Entscheidung bis zur Inbetriebnahme liegen kurzmöglichste Zeiträume. Durch eine iterative Vorgehensweise können schnell erste Erfolge erzielt und die Anwenderakzeptanz sichergestellt werden. Mittelständische Unternehmen erhalten professionelle CRM-Lösungen, die schnell und einfach profitsteigernde Wettbewerbsvorteile schaffen. Transparente CRM-Prozesse in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Service liefern den Schlüssel zum nachhaltigen Erfolg.

Weitere Informationen finden Sie im Internet unter: www.evosoft-business-relations.com.



Presseinformation

Ansprechpartner:

evosoft business relations GmbH
Barbara Dürr
Nordostpark 3
90411 Nürnberg
Tel.: 0911 / 99 987 125
Fax: 0911 / 99 987 100
E-Mail: barbara.duerr@evosoft-crm.com
Internet: www.evosoft-business-relations.com

Abdruck honorarfrei – Belegexemplar erbeten