

Presseinformation

NEU: Perfektes Eventmanagement – wahlweise OnPremise oder OnDemand - präsentiert von curexus auf der CRM-expo 2008

Nürnberg, November 2008; vom 05.-06. November 2008 präsentiert die curexus GmbH auf der CRM-expo 2008 die neue Lösung für ein perfektes Eventmanagement auf Basis Microsoft Dynamics CRM. CRM OnDemand bietet neben dem OnPremise-Szenario einen professionellen Einstieg ohne Qualitäts- und Zeitverlust. Als weiteres Messe-Spezial zeigt curexus als erster Oracle-Accelerate CRM-Lösungsanbieter ein branchenspezifisches und vorkonfiguriertes CRM-Paket zu fixen Kosten.

Veranstaltungen perfekt managen mit Microsoft Dynamics CRM 4.0

Veranstaltungen perfekt managen ist eine organisatorische Herausforderung. curexus unterstützt ihre Kunden mit einer CRM-basierten Eventmanagement Lösung, mit der Veranstaltungen perfekt geplant, durchgeführt und nachbereitet werden:

Veranstaltungsmanagement - Veranstaltungen werden in der CRM-basierten Lösung einfach über einen Web-Browser angelegt. Die notwendigen Ressourcen können zugeordnet werden. Über die Selektion der Zielgruppe kann der Einladungsprozess effizient und zielgerichtet umgesetzt werden. Die weitere Kommunikation mit den Teilnehmern erfolgt personalisiert und profilgesteuert.

Teilnehmermanagement - Personendaten und Profile können direkt verwaltet und im Rahmen des Teilnehmermanagements um wichtige Informationen ergänzt werden. Dabei pflegen die Teilnehmer Ihre Daten selbst über ein Web-Formular und können diese jederzeit ergänzen und anreichern. Eventspezifische Informationen wie An- und Abreisetag, Sonderwünsche, Anwesenheit und Übernachtungen bieten jederzeit eine 360° Ansicht auf die Teilnehmer.

MySite - Teilnehmerspezifische Informationen wie persönliche Daten, Agenda, wichtige Informationen, Buchung von Zusatzleistungen oder Bezahlprozesse können durch die Kunden über die MySite gepflegt werden.

Analyse - Alle wichtigen Informationen können individuell in Berichten analysiert, ausgewertet und proaktiv zugestellt werden. Über Management Views stehen die Informationen in Echtzeit zur Verfügung. Zeitnahe Informationen helfen, die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Partner an der Seite von curexus ist der Eventmanagementprofi Hillert & Co, der die Kunden auch operativ bei der Ausführung von Veranstaltungen unterstützt.

CRM OnDemand aus dem Hause curexus

OnDemand ist mit einem überschaubaren Budget ein gutes und schnelles Einstiegsszenario sowohl für den Mittelstand als auch für große Unternehmen, ohne auf Professionalität verzichten zu müssen. Hierbei ist es zu jedem Zeitpunkt möglich, auf eine „OnPremise-Lösung“ im eigenen Haus umzusteigen bzw. ein Hybridmodell in Kombination mit OnDemand zu fahren. curexus bietet für die CRM-Software Lösungen von Oracle und Microsoft OnDemand-Szenarien an:

curexus offeriert die neue Lösung für ein perfektes Eventmanagement auf Basis Microsoft Dynamics CRM sowohl OnDemand als auch OnPremise, ganz nach Wunsch ihrer Kunden, individuell auf die IT-Gegebenheiten zugeschnitten. Darüber hinaus bietet curexus eine ganzheitliche und professionelle CRM-Lösung basierend auf der Standard-Software Microsoft Dynamics CRM OnDemand an.

Ebenso ist curexus zusammen mit Oracle OnDemand unterwegs. Als einer der ersten CRM-OnDemand-Partner von Oracle begleitet curexus ihre Kunden bei der erfolgreichen Einführung eines umfassenden Kundenmanagements mit Siebel CRM OnDemand.

Presseinformation

Oracle Accelerate CRM-Lösung für die Industrie von curexus

Die Oracle Accelerate CRM-Lösung für die Industrie von curexus ist eine maßgeschneiderte CRM-Standardlösung und bildet branchenrelevante CRM-Geschäftsprozesse in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Service ab. Die schlanke und prozessoptimierte Darstellung der CRM-Abläufe fördert eine hohe Anwenderakzeptanz und senkt Schulungskosten.

Das CRM-Paket ist einfach und schnell innerhalb von nur einem Monat zu implementieren und bietet aufgrund fixer Konditionen hohe Kalkulationssicherheit. Der bewährte Technologiestandard von Oracle und der „Best-Practice-Ansatz“ von curexus bilden die Basis für hohe Investitionssicherheit.

Weitere Informationen erhalten Sie vom 05. -06. November 2008 auf der CRM-expo im Messezentrum Nürnberg, Halle 10, Stand D20 unter im Internet unter www.curexus.com

Kurzportrait curexus GmbH

Als eines der führenden CRM-Beratungshäuser im deutschsprachigen Raum ist curexus spezialisiert auf die Beratung und Umsetzung ganzheitlicher CRM-Strategien mit Schwerpunkt auf die Branchen Industrie, High-Tech, Logistik, Finanzdienstleistungen und Pharma.

Unsere Kernkompetenzen reichen von der CRM-Strategieberatung über die Integration von CRM-Lösungen bis hin zum IT-Service & Datamanagement. Darüber hinaus beraten wir bei den Begleitprozessen und Basisthemen Changemanagement, Lizenzmanagement und IT-Infrastrukturoptimierung. Größter Wert wird dabei auf eine stufenweise Umsetzung der CRM-Strategie gelegt. Von der Entscheidung bis zur Inbetriebnahme liegen kurzmöglichste Zeiträume. Durch eine iterative Vorgehensweise können schnell erste Erfolge erzielt und die Anwenderakzeptanz sichergestellt werden. Professionelle CRM-Prozesse in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Service liefern den Schlüssel zum nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Weitere Informationen finden Sie im Internet unter:
www.curexus.com.

Ansprechpartner:

curexus GmbH
Barbara Dürr
Nordostpark 3
90411 Nürnberg
Tel.: 0911 / 99 987 125
Fax: 0911 / 99 987 100
E-Mail: barbara.duerr@curexus.com
Internet: www.curexus.com

Abdruck honorarfrei – Belegexemplar erbeten